НАЙМ ПЕРСОНАЛА В ОТДЕЛ ПРОДАЖ С ГАРАНТИЕЙ

АГЕНТСТВО АКТИВНЫХ ПРОДАЖ

Поток
Персонал. Продажи. Прибыль.

АГЕНТСТВО АКТИВНЫХ ПРОДАЖ

Поток
Персонал. Продажи. Прибыль.

- это команда мастеров продаж, маркетинга, психологии и мотивации.

100

Это команда ПРАКТИКОВ, более 100 проектов за 10 лет.

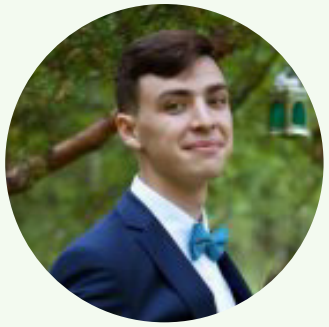
Каждый из нас является учредителем прибыльного бизнеса и успешно монетизирует собственные ключевые компетенции.

Алексей Тищенко

Sales-стратег.
Бизнесмен, тренер.

Мария Квашнина

Assessment-профи.
Психолог, рекрутер.



Александр Власов

Сециалист
по лидогенерации.

Любовь Тищенко

Marketing-эксперт.
Бизнес-аналитик.

СХЕМА РАБОТЫ

1 **Оставьте заявку** на персонал по тел. 211-03-54 или оставьте заявку на Potok-group.ru

2 **К Вам приедет ПРАКТИК ПРОДАЖ** (один из учредителей), чтобы детально обсудить задачу.

3 **Интервью и заполнение технического задания** на подбор и найм персонала. Подписание договора.

4 **Первичный отсев кандидатов** на территории ААП «Поток». Прохождение 5-ти фильтров.

5 **Знакомство с успешными кандидатами** на Вашей территории. Принятие решения о найме.

6 **Тестовый период – 10 дней**, чтобы убедиться в адекватности результативности кандидата. Оплата по факту.

7 **Сопровождение сотрудника** по вопросам продаж и маркетинга в течении 30 дней.

8 **Гарантия 45 дней** на каждого кандидата.

9 **От ЗВОНКА до ЭФФЕКТИВНОГО МЕНДЖЕРА и прибыли – от 10 до 50 дней.**

РЕКРУТИНГ SALES ПЕРСОНАЛА

1 Клиентский менеджер

25 000 ₽

Менеджер от слов «сервис» и «служить». Тот, кому можно доверить любого клиента и быть уверенным, что клиент получит больше, чем ожидал. **Человек-система и человек-услуга.** Идеален для обработки «входящего» потока клиентов.

2 Менеджер АКТИВНЫХ продаж

45 000 ₽

Тот, кто не может «сидеть на попе ровно», кому НЕОБХОДИМО двигаться и зарабатывать больше, себе и компании. Волк, которого ноги кормят, который на отпустит свою добычу и не сдастся при словах «нам ничего не нужно». Он умеет думать и делать!

3 Руководитель АКТИВНЫХ продаж

75 000 ₽

Это не «самый лучший продавец», это **Человек-энерджайзер и Лидер команды**. Он заряжает команду на успех и может «взбодрить» тех, кто спит на ходу. **Он строит систему АКТИВНЫХ продаж и отстаивает позиции отдела**. Он дает вектор и добивается выполнения планов любой ценой.

КАДРОВЫЙ КОНСАЛТИНГ

1

Система мотивации

от 35 000 ₽

50% успеха в построении результативного отдела продаж заложено в мотивации людей. **Мы предлагаем мотивировать их на «Сверхрезультат».** Заточенная под Ваш бизнес система мотивации!

2

Оценка SALES персонала

от 20 000 ₽

Комплексная оценка любого сотрудника от менеджера до Директора по продажам. Соответствие занимаемой должности, точки роста, точки приложения усилий для увеличения продаж в 2 раза.

3

Assessment-центр

от 75 000 ₽

Разработка системы оценки персонала и проведение assessment-сессий от дипломированных специалистов.

ВНИМАНИЕ! Единственная команда такого уровня в Екатеринбурге, опыт работы в РЖД и несколько крупных проектов (банки, девелоперы)

ПОСЛЕДНИЕ ПРОЕКТЫ

	ПРОЕКТ:	РЕЗУЛЬТАТ:
ЭНКО ГРУПП Группа компаний ЭНКО enco72.ru *Девелопер на тюменском рынке недвижимости.*	• Реформирование службы продаж. • Подбор и обучение менеджеров по продажам; • Подбор коммерческого директора; • Разработка книги продаж.	✓ **Выполнение плана продаж на 105%.** Ежемесячный рост объема продаж на стагнирующем рынке ✓ **Рост показателя эффективности продаж** по результатам тайного покупателя **с 30% до 75%.**
РУСМЕТ УРАЛ Торговый Дом «Русмет-Урал rusmet-ural.ru *Один из ведущих поставщиков трубного проката в Урало-Сибирском регионе, региональный представитель ЗАО «Торговый ДОМ «ТМК»*	• Подбор и обучение 5-ти менеджеров по продажам без опыта работы в сфере продаж металлопроката.	✓ На 2-й месяц работы менеджеры получили бонус за объем продаж, превышающий оклад. ✓ На 5-й месяц бонус за продажи одного из менеджеров достиг **150 000 рублей**.
СОЛИД МЕХАНИК ГРУПП СОЛИД МЕХАНИК ГРУПП sm-group.pro *Комплексный поставщик промышленного оборудования и комплектующих, эксклюзивный представитель марки Chesterton на территории УрФО.*	• Создание собственной торговой компании, директор – один из основателей ГК «Поток»: - формирование службы продаж, - закупок, - подбор технических специалистов.	✓ **В первые полгода работы месячный оборот превысил 2,9 млн. рублей**. ✓ Заключены договоры на поставку с **ЕВРАЗ-НТМК, РОСАТОМ, Русский хром**.

НАШИ РЕЗУЛЬТАТЫ

>150

менеджеров Активных продаж нанято, обучено, выведено на результат – выполнение плана на 100%

> 200%

средний рост продаж наших менеджеров за 1-3 месяца

52 **менеджера по продажам прямо СЕЙЧАС**

под нашим управлением в одной из компаний Клиента делают планы продаж на 100%

80%

наших клиентов обращаются к нам повторно или рекомендуют нас.

420 000 000 руб.

Оборота за 1 месяц сделала команда продаж под нашим управлением

За > 100 000 000 руб.

Был продан инвестору бизнес, который был развит нами с нуля.

НАШИ КЛИЕНТЫ

Фабрика окон и дверей Стекландия

Intercom Новое качество жизни

СТК Свердловская Трубная Компания

РУСМЕТ УРАЛ

ЭНКО Группа компаний

LED ENERGY

БРУСНИКА

ОСНОВА ЗАВОД МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ

двери для дома АВЕГА

МТ АЛЬЯНС

РАНЧО АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ

СОЛИД МЕХАНИК ГРУПП

PRF ВЫБОР ПРОФЕССИОНАЛОВ

DELO ПРОМЫШЛЕННАЯ ГРУППА

VERTEX

Стеклотех Стеклотарный завод

НАШИ БРЕНДЫ

IDENTICA Here could be your brand

marketing COMPANY

SMART АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ ГРУППА

ЭКОСИСТЕМА

ГЛОНАСС УРАЛ НАВИГАЦИОННАЯ ДИСПЕТЧЕРСКАЯ СЛУЖБА

ПАКЕТЫ УСЛУГ

АУДИТ

- ✓ Экспресс оценка ВСЕЙ системы продаж на предпрятии.
- ✓ План конкретных действий по улучшению

БОНУС:

+ **Анализ рынка от маркетологов**
+ **10%** **Скидка наследующую услугу.**

19 900 ₽

2 ЛУЧШЕ ЧЕМ 1

- ✓ Рекрутинг 2-х менеджеров по продажам.

БОНУС:

+ **1 месяц сопровождения –** помощь в активных продажах и маркетинге.
+ **Таблица для оценки результативности менеджеров**

79 900 ₽

DREAM-TEAM

- ✓ Руководитель + 3 менеджера по продажам.

БОНУС:

+ **3 месяца сопровождения**
+ **Тренинг по продажам под задачи компании**
+ **Инструментарий руководителя**

179 900 ₽